

Apply to make work better.



Partner Sales Manager (w/m/d)



Vienna



Full-time
employee



Professional/Experienced



65.000€ -
80.000€ inkl.
Bonus von 30%



4,2

Apply

Deine Aufgaben:

- **Relationship Building:** Es gelingt Dir gut, Dich auf unterschiedliche Ansprechpartner:innen einzustellen und diese für Dich zu gewinnen. Die Zusammenarbeit mit Dir bildet die Basis für Vertrauen und eine langfristige Geschäftsbeziehung.
- **Strategic Thinker:** Gekonnt baust Du ein tiefes Verständnis für die Partnerorganisation auf, bildest ein starkes Netzwerk, blickst regelmäßig aus der Helikopterperspektive (z.B. mittels SWOT-Analysen) auf den Erfolg der Partnerschaft und steuerst Deine Partner:innen mittels abgestimmter KPIs.
- **Growth Mindset:** Du verantwortest den Partner Outbound Sales (Akquise) für die Marke kununu und unsere Online-Produkte. Des Weiteren verstehst du unsere Vertriebspartner:innen als wichtige Multiplikatoren, analysierst mit diesen Wachstumspotentiale und definierst in gemeinsamen Meetings Vertriebsaktivitäten. Du gewinnst Reseller für uns und erkennst so mögliche Geschäftsfelder.
- **Leadership:** Als Partner Sales Manager (m/w/d) hältst Du alle Fäden in der Hand und stellst sicher, dass alle beteiligten Stakeholder ihre Rolle und die wichtigsten Aufgaben kennen. Mittels lateraler Führung leitest Du die gemeinsamen Projekte zum

Das bringst Du mit:

- **Solide Basis:** Du hast bereits Erfahrungen im Bereich (Sales) Partnerschaften, Business Development (Akquise) oder Key Account Management im digitalen Vertrieb.
- **Leader:** Du übernimmst in Teams gerne Verantwortung und verfügst bereits über Erfahrungen in der lateralen Führung. Dadurch fällt es Dir leicht, interne und externe Stakeholder für Dich zu gewinnen und diese zum gemeinsamen Erfolg zu leiten.
- **Planvoll:** Du verschaffst Dir einen strukturierten Überblick über die wesentlichen Treiber für das Business, stellst eine klare Strategie für kurzfristiges und mittelfristiges Wachstum auf und beherrscht gängige Vertriebsmethoden.
- **Drive:** Deine hohe Eigenmotivation, Zielstrebigkeit und Proaktivität lassen Dich regelmäßig zu Höchstleistung auflaufen. Erfolg motiviert Dich und im Team können die Erfolge noch besser gefeiert werden.
- **Learning:** Deine persönliche Weiterentwicklung ist Dir wichtig. Ob kurzfristige Skill-Entwicklung oder langfristiger Entwicklungsplan – fortlaufendes Lernen gehört für Dich zu Deinem beruflichen Erfolg dazu.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen...



Deine Benefits

Party.png DrinksFood.png flexible_home_office.png confidential_flexible_working_hours.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png officedogs.png workation.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Jana Roth

Recruiting Manager

Kontaktieren

Apply