

Key Account Manager - Staffing (m/w/d)

Düsseldorf

Vollzeit

Berufserfahren

60.000€ - 75.000€ inkl. erfolgsabhängigen Gehaltsanteil

4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Du betreust ein bestehendes Kundenportfolio aus der Staffing-Branche, bestehend aus Personaldienstleistern und Personalberatungen, und entwickelst die Kundenbeziehungen kontinuierlich weiter.
- Gleichzeitig gewinnst Du neue Kunden: Du identifizierst potenzielle Unternehmen und relevante Ansprechpartner, nimmst aktiv Kontakt auf und überzeugst sie von unseren Lösungen.
- Du bearbeitest eingehende und selbst generierte Leads, erkennst Potenziale und begleitest diese bis zum Abschluss.
- Du identifizierst die Bedarfe Deiner Neu- und Bestandskunden und entwickelst daraus passende Produkt- und Lösungsangebote.
- Du erstellst individuelle Angebote, führst Preis- und Vertragsgespräche eigenständig, begleitest Deine Kunden zum erfolgreichen Abschluss und bleibst auch darüber hinaus ihr zentraler Ansprechpartner.
- Du erkennst Möglichkeiten für zusätzliche Produkte oder Leistungen bei Deinen Kunden und bringst diese aktiv ein.

- Du dokumentierst Deine Aktivitäten im CRM und behältst Deine Vertriebsziele im Blick.

Das bringst Du mit:

- Du hast etwa ein bis zwei Jahre Erfahrung im Vertrieb, Inside Sales, Account Management oder einer vergleichbaren vertriebsorientierten Rolle.
- Du bringst erste Berührungspunkte mit der Staffing-Branche, Personaldienstleistung, Personalberatung oder dem Recruiting-Umfeld mit.
- Du hast Freude daran, aktiv auf Menschen zuzugehen, Kontakte aufzubauen und neue Kunden zu gewinnen.
- Du kommunizierst klar und verbindlich – am Telefon, digital und im persönlichen Austausch.
- Du erkennst Kundenbedarfe, arbeitest strukturiert und gehst Vertriebsaufgaben eigenverantwortlich an.
- Du bist performanceorientiert und arbeitest gerne mit klaren Zielen: Vertriebliche KPIs und eine hohe Aktivität in der Kundenansprache gehören für Dich selbstverständlich zu erfolgreichem Vertrieb.
- Du bist zielorientiert, lernbereit und lässt Dich von einem „Nein“ nicht entmutigen.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen...

Deine Benefits

mobile_devices_for_private_use.png Party.png DrinksFood.png Proficard.png Bike.png flexible_home_office.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Kieran Bates
HR Manager Recruiting

Kontaktieren

Apply