

We need you.



Sales Development Representative (w/m/d)



Vienna



Full-time
employee



Professional/Experienced



37.000€ - 47.000€
inkl.
erfolgsabhängigem
Gehaltsanteil



4,2

Apply

Deine Aufgaben:

- Für **potenzielle B2B-Neukund-innen** bist Du der **telefonische Erstkontakt** und agierst somit als "Ausha~~n~~geschild" von kununu.
- Du hast Freude an der Erschließung neuer Unternehmenskontakte. In der telefonischen Ansprache von Entscheidungstra~~g~~er-innen aus dem **Employer Branding Umfeld** begeisterst Du Deine Gesprächspartner-innen für unser Produktportfolio.
- Dabei bist Du für die **Bedarfsidentifizierung**, **Einwandbehandlung** und **Potenzialeinscha~~t~~zung** dieser verantwortlich und arbeitest dabei eng mit unserem New Business Department zusammen.
- Deine Ziele/KPIs kannst Du präzise in unserem CRM (salesfore.com) verfolgen. Diese helfen Dir beim Reporting an den Head of Sales Development und bei der Organisation Deiner Kund-innenpipeline.
- Als möglichen Karriereschritt kannst Du Dich durch **Fach- und Persönlichkeitstrainings, on-the-job-Learning, Mentoring & Buddy Programm** und unseren internen **Sales-Coach** zu anderen Sales-Rollen weiterentwickeln.

Das bringst Du mit:

- Du kannst Vollzeit (38,5h) oder Teilzeit (25h-30h) arbeiten.
- Du verfügst über eine **abgeschlossene Berufsausbildung** oder optional über ein Studium.
- Du bringst ein ausgeprägtes **Interesse am Vertrieb** mit, hast ein gutes Gespür für die Kund:innen und schaffst es übers Telefon eine Beziehung aufzubauen.
- Fingerspitzengefühl und eine **schnelle Auffassungsgabe** zeichnen Dich dabei aus.
- Du arbeitest sehr gerne im **Team**, bist offen und kommunikativ. Als Kontaktperson zu agieren ist genau Dein Ding. Deine Vorgehensweise ist **dienstleistungs- und ergebnisorientiert**.
- Du verfügst über ausgeprägte und proaktive **Eigenmotivation**, Du brennst mit Begeisterung für Deine Ziele und Abschlüsse und beweist **Durchhaltevermögen**.
- Wenn Du noch ausgezeichnete Deutsch- und sichere Englischkenntnisse mitbringst und ein attraktives Provisionsmodell schätzt, bist Du bei uns genau richtig.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen...



Deine Benefits

mobile_devices_for_private_use.png Party.png DrinksFood.png sabbatical_and_part_time.png confidential_flexible_working_hours.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Katharina Presulli

Senior Recruiting Manager

Kontaktieren

Apply