

Wenn Du im Job nicht nur zufrieden, sondern glücklich sein willst.

(Senior) Account Executive (m/w/d)



Vienna



Full-time employee



Professional/Experienced



55.000€ -
80.000€ inkl.
erfolgsabhängigen
Gehaltsanteil



4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Du steuerst deinen kompletten **Sales-Zyklus** – vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss.
- Du führst **Live-Demos unserer digitalen Recruiting-Produkte** durch und überzeugst HR-Entscheider:innen mit passgenauen Lösungen.
- Du identifizierst gezielt **Vertriebspotenziale im DACH-Markt** und entwickelst daraus langjährige Kundenbeziehungen.
- Du arbeitest **telefonisch im Inside Sales** – kein Außendienst.
- Du überzeugst mit **Beratungsstärke, Branchenverständnis** und lösungsorientierter Kommunikation.
- Du arbeitest eng mit **Customer Success, Enablement und Product** zusammen.
- Du analysierst regelmäßig deine KPIs und leitest Maßnahmen zur Performance-Optimierung ab.

Das bringst Du mit:

- **2+ Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb** –

idealerweise im **Tech- oder HR-Umfeld**.

- Du hast ein gutes Gespür für **Neukundengewinnung und Bestandskundenentwicklung**.
- Du arbeitest **eigenverantwortlich, verbindlich und strukturiert**.
- Du bist **digital souverän** unterwegs (z.B. mit **Salesforce, MS Teams**).
- Du sprichst **Deutsch auf Muttersprachenniveau** sowie **sicheres Englisch**.
- Ein wirtschaftsnahes Studium (z.B. **BWL, Personalmanagement**) ist ein Plus – aber kein Muss.
- Erfahrung in der HR- oder Recruiting-Branche ist von Vorteil – **wichtiger ist dein vertriebliches Mindset**.

Erfahre mehr über diesen Job

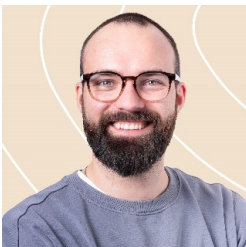
Öffnen... 

Deine Benefits

Lightbulb.png mobile_devices_for_private_use.png Party.png DrinksFood.png flexible_home_office.png confidential_flexible_working_hours.png transparent_salary.png individual_development.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Aaron Noack

Talent Lead

Kontaktieren

Apply