

Wenn Du im Job nicht nur zufrieden, sondern glücklich sein willst.



(Senior) Sales Manager - Außendienst (m/w/d)



Düsseldorf



Full-time employee



Professional/Experienced



90.000€ -
110.000€ inkl.
erfolgsabhängigen
Gehaltsanteil



4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Verantwortung für den Ausbau und den kommerziellen Erfolg eines definierten Enterprise-Kundenportfolios
- Aufbau und Pflege belastbarer Beziehungen zu Entscheider:innen und Buying Committees auf mehreren Ebenen (z. B. HR, Talent Acquisition, Geschäftsführung, Procurement)
- Identifikation und Realisierung von Cross- und Upselling-Potenzialen sowie strategische Positionierung unserer Lösungen beim Kunden
- Aktive Gewinnung neuer Enterprise-Kunden durch gezielte Marktbearbeitung, persönliche Termine und überzeugende Präsentationen vor Ort
- Steuerung komplexer Enterprise-Sales-Zyklen inklusive Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss

Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Enterprise B2B Sales
- Nachweisbare Erfolge sowohl im New Business als auch in der Weiterentwicklung bestehender

Enterprise-Accounts

- Sicheres Auftreten und überzeugende Kommunikation auf Entscheider-Ebene
- Erfahrung in persönlichen Kundenterminen sowie in der Führung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Strukturierte Arbeitsweise im Umgang mit CRM-Systemen sowie im Forecasting
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und Freude an regelmäßigen Vor-Ort-Terminen bei Kund:innen
- Erfahrung im SaaS-, HR-Tech- oder Recruiting-Umfeld sind ein weiteres Plus

Erfahre mehr über diesen Job

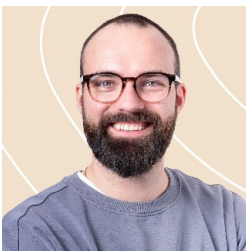
Öffnen... 

Deine Benefits

Lightbulb.png mobile_devices_for_private_use.png DrinksFood.png Proficard.png Bike.png flexible_home_office.png restaurant_vouchers.png Communication.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Aaron Noack

Talent Lead

Kontaktieren

Apply