Partner Manager (m/w/d) - Düsseldorf

Düsseldorf

Full-time employee

Professional/Experienced

80.000€ - 100.000€ inkl. 30% variablen Anteil

4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- **Partner- & Kanalmanagement:** Du entwickelst und pflegst strategische Vertriebspartnerschaften mit Media Agenturen und technischen Anbietern, die unsere Produkte im Markt platzieren
- **Vertrieb & Umsatzsteuerung:** Du trägst die Umsatzverantwortung für dein Partner-Portfolio, steuerst deine Pipeline aktiv und hast Deinen Forecast voll im Griff
- **Partner Enablement:** Du befähigst unsere Partner, unsere Produkte eigenständig erfolgreich zu vertreiben, durch Trainings, Prozesse und ein tiefes Verständnis der Kernprozesse unserer Partner
- **Durchdringung der Partner-Organisation:** Durch hohe **vor Ort Präsenz** baust Du belastbare Beziehungen zu unseren Partnern auf allen Ebenen auf (Inhaber, Management, operative Teams) und kennst relevante Endkunden persönlich
- **Schnittstellenmanagement:** Du bist die zentrale Schnittstelle zwischen der Organisation und unseren Partnern

Das bringst Du mit:

- Du bringst Erfahrung im Partner-, Media- oder Channel-Sales mit
- Du denkst vertrieblich, handelst unternehmerisch und KPI-orientiert
- Du überzeugst durch starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Du baust schnell belastbare Beziehungen auf allen Ebenen auf
- Du arbeitest strukturiert, eigenverantwortlich und lösungsorientiert
- Du fühlst Dich im **dynamischen B2B-Umfeld** bei uns im Düsseldorfer Büro und im **regelmäßigen Außendienst** wohl

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen...

Deine Benefits

Lightbulb.png mobile_devices_for_private_use.png DrinksFood.png Proficard.png Bike.png flexible_home_office.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.

Kieran Bates
HR Manager Recruiting

Kontaktieren

Apply