

We need you.



Sales Manager (w/m/d)



Vienna



Full-time
employee



Professional/Experienced



65.000€ - 85.000€
inkl.
erfolgsabhängigem
Gehaltsanteil



4,2

Apply

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst eigenverantwortlich die digitale **B2B-Neukundenakquise**.
- Du verantwortest den **Verkaufsprozess im New Business** für die Marke kununu.
- Vom Pitch, über die Bedarfsanalyse und interaktiver Webpräsentation des kununu-Arbeitgeberprofils bis hin zur Gewinnung der Neukund-innen.
- Du arbeitest mit unserem **CRM System** (Salesforce).
- Zusätzlich hast Du mittelfristig die Möglichkeit, Dich zu entwickeln und z.B. unsere Sales-Mannschaft als Mentor-in und/oder Key User-in zu unterstützen und so eine gestalterische Rolle zu übernehmen.

Das bringst Du mit:

- Kaltakquise und **Abschlusskompetenz** im Salesprozess sind Deine Stärke.
- Du hast bereits **Berufserfahrung im B2B-Vertrieb** und es macht Dir Spaß, mit Menschen am Telefon zu kommunizieren und Neukund-innen zu gewinnen.

- Du verfügst über ausgeprägte und proaktive **Eigenmotivation**, Du brennst mit Begeisterung für Deine Ziele und Abschlüsse und beweist Durchhaltevermögen.
- Für Dich als „Leistungssportler-in“ im Vertrieb sind 100% das Minimum! Gemeinsam mit einem zielgerichtetem Team läufst Du zur Höchstleistung auf.
- Da Deine Ansprechpartner:innen in der **DACH Region** sind, sprichst Du fließend Deutsch. kununu ist international, deswegen kannst Du Dich auch auf Englisch gut verständigen.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen... 

Deine Benefits

confidential_flexible_working_hours.png flexible_home_office.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png individual_development.png workation.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Katharina Presulli

Senior Recruiting Manager

Kontaktieren

Apply