



**Wenn Du im Job nicht
nur zufrieden, sondern
glücklich sein willst.**

Senior Sales Controller (m/w/d)



Hamburg



Full-time
employee



Professional/Experienced



65 - 90 K



4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Analyse zentraler Vertriebskennzahlen wie Sales-Pipelines, Forecasts, Provisionsmodelle und Vertriebsziele sowie Ableitung fundierter Handlungsempfehlungen.
- Proaktive Analyse von Sales- und Service-Performance-Daten zur Unterstützung der Vertriebssteuerung sowie Identifikation von Wachstums- und Effizienzpotenzialen.
- Aufbereitung von Entscheidungsgrundlagen für Management und Fachbereiche sowie aktive Vorantreibung von Entscheidungsprozessen.
- Enge Zusammenarbeit mit Managementfunktionen (z. B. Direktoren, Geschäftsführung) und Rolle als verlässlicher Sparringspartner auf Augenhöhe.
- Entwicklung von Analysen, Reports und Dashboards (insbesondere in Excel und Salesforce) zur Sicherstellung von Transparenz und Steuerbarkeit im Vertrieb.
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie, unter anderem durch die Ableitung konkreter Optimierungsmaßnahmen.
- Durchführung von Wirtschaftlichkeits- und Kosten-Nutzen-Analysen für Projekte und Aufträge sowie

Bewertung der wirtschaftlichen Auswirkungen.

Das bringst Du mit:

- Du verfügst über ein **sehr gutes Verständnis von Vertriebskennzahlen**, insbesondere von Sales-Pipelines, Forecasts, Provisionsmodellen, Zielsystemen und Kundensegmentierungen
- Du arbeitest **analytisch, strukturiert und proaktiv** und hast Freude daran, datenbasierte Insights in konkrete Maßnahmen zu übersetzen.
- Du bist es gewohnt, **mit unterschiedlichen Stakeholdern bis hin zur Geschäftsführung** zusammenzuarbeiten, und überzeugst durch ausgeprägte **Stakeholder- und Kommunikationskompetenz**.
- Du hast die Fähigkeit, **komplexe Sachverhalte verständlich aufzubereiten** und Entscheidungsprozesse wirksam zu unterstützen.
- Du verstehst dich als **Sparringspartner (m/w/d)** für Fachbereiche und Management und trägst mit deinen Analysen und Reports messbar zum Unternehmenserfolg bei.
- **Ausgezeichnete Kenntnisse in Excel** sowie **sehr gute Erfahrung mit Salesforce als CRM**.
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen... 

Deine Benefits

Lightbulb.png mobile_devices_for_private_use.png Bike.png flexible_home_office.png confidential_flexible_working_hours.png restaurant_vouchers.png mood_o_meter.png officedogs.png workation.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Theresa Lemmer

Manager Human Resources Recruiting

Kontaktieren

Apply