

Wenn Du im Job nicht nur zufrieden, sondern glücklich sein willst.



Key Account Manager (m/w/d)



Hamburg



Full-time
employee



Professional/Experienced



90.000€ -
110.000€



4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Du hast Lust darauf, den Wandel von XING aktiv mitzugestalten – und mit deinem Vertriebstalent dazu beizutragen, dass sich XING im Recruitingmarkt neu positioniert und als relevanter Player etabliert.
- Strategischer Betreuung und Entwicklung von definierten Großkunden und Konzernen in der DACH-Region – Fokus auf nachhaltige Umsatzsteigerung sowie Kunden- und Töchterdurchdringung.
- Identifikation und Neugewinnung potenzieller Großkunden und Konzerne.
- Aufbau und Pflege langfristiger, vertrauensvoller Beziehungen zu HR- und Einkaufsverantwortlichen auf Entscheider:innen-Ebene.
- Eigenverantwortliche Steuerung des gesamten Sales-Zyklus – von der ersten Ansprache bis zum erfolgreichen Abschluss – und Aufbau einer konstant starken Pipeline.
- Aktives Pipelinemanagement und KPI-Tracking in Salesforce, inklusive Reporting und Forecast.
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Customer Enablement zur strategischen Weiterentwicklung von Kund:innen.

Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Key Account Management oder im strategischen Neukundengeschäft.
- Nachweisbare Erfolge in der Akquise und Betreuung von Großkunden.
- Starke Vertriebsmentalität: Du verbindest strategisches Denken mit hoher Aktivität – besonders am Telefon.
- Lösungsorientierte Denkweise mit überzeugender Nutzenargumentation, Abschlussstärke und sicherem Verhandlungsgeschick.
- Erfahrung in der Entwicklung und Umsetzung von Account-Plänen.
- Eigenverantwortliche, strukturierte Arbeitsweise und ein sicherer Umgang mit KPIs.
- Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Freude am Networking – inklusive Reisebereitschaft.
- Fließende Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen... 

Deine Benefits

Lightbulb.png mobile_devices_for_private_use.png Party.png Proficard.png flexible_home_office.png confidential_flexible_working_hours.png Communication.png officedogs.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Janne Minoux

Manager Human Resources Recruiting

Kontaktieren

Apply