

# We need you.



## Sales Enablement Manager (m/w/d)



Vienna



Full-time  
employee



Professional/Experienced



55 - 60 K



4,2

Apply

### Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung von Enablement-Maßnahmen für Sales & Partner
- Enge projektbasierende Zusammenarbeit mit Senior Enablement und cross-funktionalen Teams (Product, Marketing, CS)
- Planung und Erstellung von Sales Collaterals/Content
- Beitrag zu Go-to-Market-Initiativen, Launches und Kampagnen durch Enablement-Support
- Unterstützung bei der Auswertung von Enablement-Metriken und kontinuierlichen Optimierung

### Das bringst Du mit:

- 3-5 Jahre Berufserfahrung in Sales Enablement, Learning & Development oder Sales nahen Funktionen
- Know-how in modernen Vertriebsmethoden und Tools (z.B. Salesforce, Canva, AI)
- Begeisterung für kollaboratives Arbeiten, Sales, Kommunikationstalent und hohe Eigenverantwortung
- Interesse daran, gemeinsam mit einem motivierten Team Enablement auf das nächste Level zu heben

- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen... 

## Deine Benefits

Lightbulb.png Doctor.png Pension.png Bike.png sabbatical\_and\_part\_time.png flexible\_home\_office.png confidential\_flexible\_working\_hours.png restaurant\_vouchers.png Communication.png transparent\_salary.png

## Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?  
Dann melde dich gerne bei uns.



**Julia Fritz**

Talent Acquisition

[Kontaktieren](#)

[Apply](#)