

**Wenn Du im Job nicht  
nur zufrieden, sondern  
glücklich sein willst.**



## Account Manager Field Sales(m/w/d)



Bielefeld



Full-time  
employee



Professional/Experienced



4,1

Apply

### Deine Aufgaben:

- Aufbau und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen im Großkunden- und Enterprise-Umfeld
- Eigenständige Planung und Durchführung persönlicher Kundentermine sowie Präsentationen vor Entscheider:innen
- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss
- Identifikation neuer Markt- und Wachstumspotenziale sowie aktive Ansprache relevanter Zielkunden
- Enge Zusammenarbeit mit internen Teams, um passgenaue Lösungen für Kunden zu entwickeln
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenterminen, Events und Branchenveranstaltungen

### Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb mit Fokus auf Neukundengewinnung
- Sicherheit im Umgang mit Entscheider:innen und Management-Ebenen

- Freude daran, eigenständig zu arbeiten und Verantwortung zu übernehmen
- Erfahrung im Vertrieb komplexerer Produkte oder Dienstleistungen
- Strukturierte Arbeitsweise, Verbindlichkeit und ein hohes Maß an Eigeninitiative
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

## Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen... 

## Deine Benefits

Lightbulb.png mobile\_devices\_for\_private\_use.png Bike.png flexible\_home\_office.png confidential\_flexible\_working\_hours.png restaurant\_vouchers.png mood\_o\_meter.png officedogs.png workation.png goblet.png

## Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?  
Dann melde dich gerne bei uns.



**Janne Minoux**

Manager Human Resources Recruiting

Kontaktieren

Apply