

(Senior) Sales Manager (m/w/d)

Hamburg

Vollzeit

Berufserfahren

65.000€ - 85.000€ inkl. erfolgsabhängigen Gehaltsanteil

4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Vollständige Verantwortung für einen eigenen Umsatzbereich – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Abschluss (High volume)
- Aktive Gewinnung neuer B2B-Kund:innen (Kaltakquise) sowie eigenständige Betreuung im digitalen Vertrieb (Telefon- und Microsoft-Teams-Gespräche)
- Führung qualifizierter Beratungs- und Verkaufsgespräche mit Entscheider:innen im Remote-Setting
- Strukturierte Steuerung des eigenen Sales-Funnels sowie kontinuierliche Weiterentwicklung der Abschlussstärke
- Konsequente Nutzung von CRM-Tools zur Organisation, Nachverfolgung und Steuerung der Vertriebsaktivitäten
- Regelmäßige Reflexion der eigenen Ergebnisse und Ableitung geeigneter Maßnahmen zur Zielerreichung

Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Account

Management im HR Tech Umfeld

- Telefonieren und eigenständiger Kundenkontakt liegen im Blut – ebenso wie der Austausch mit Entscheider:innen
- Spaß daran, Gespräche aktiv zu führen, zuzuhören, zu beraten und Abschlüsse zu erzielen
- Eigenständige Arbeitsweise, Hands-on-Mentalität und Bereitschaft, Verantwortung für Ergebnisse zu übernehmen
- Verbindlichkeit, Ausdauer und ein guter Drive im Vertriebsalltag
- Sicheres Auftreten im digitalen Vertrieb (Telefon und Videocalls)
- Routine im Umgang mit CRM-Systemen als Arbeits- und Steuerungsinstrument
- Klare, offene und souveräne Kommunikation auf Deutsch sowie gute Englischkenntnisse

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen...

Deine Benefits

mobile_devices_for_private_use.png Party.png DrinksFood.png Proficard.png Bike.png flexible_home_office.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Kieran Bates
HR Manager Recruiting

Kontaktieren

Apply