

# We need you.



## Sales Development Representative (w/m/d)



Vienna



Full-time  
employee



Professional/Experienced



37.000€ - 47.000€  
inkl.  
erfolgsabhängigem  
Gehaltsanteil



4,2

Apply

### Deine Aufgaben:

- Für **potenzielle B2B-Neukund-innen** bist Du der **telefonische Erstkontakt** und agierst somit als "Aushängeschild" von kununu.
- Du hast Freude an der Erschließung neuer Unternehmenskontakte. In der telefonischen Ansprache von Entscheidungsträger-innen aus dem **Employer Branding Umfeld** begeisterst Du Deine Gesprächspartner-innen für unser Produktportfolio.
- Dabei bist Du für die **Bedarfsidentifizierung**, **Einwandbehandlung** und **Potenzialeinschätzung** dieser verantwortlich und arbeitest dabei eng mit unserem New Business Department zusammen.
- Deine Ziele/KPIs kannst Du präzise in unserem CRM (salesfore.com) verfolgen. Diese helfen Dir beim Reporting an den Head of Sales Development und bei der Organisation Deiner Kund-innenpipeline.
- Als möglichen Karriereschritt kannst Du Dich durch **Fach- und Persönlichkeitstrainings, on-the-job-Learning, Mentoring & Buddy Programm** und unseren internen **Sales-Coach** zu anderen Sales-Rollen weiterentwickeln.

## Das bringst Du mit:

- Du verfügst über eine **abgeschlossene Berufsausbildung** oder optional über ein Studium und bringst idealerweise **erste Berufserfahrung im Sales** mit.
- Du bringst ein ausgeprägtes **Interesse am Vertrieb** mit, hast ein gutes Gespür für die Kund:innen und schaffst es übers Telefon eine Beziehung aufzubauen.
- Fingerspitzengefühl und eine **schnelle Auffassungsgabe** zeichnen Dich dabei aus.
- Du arbeitest sehr gerne im **Team**, bist offen und kommunikativ. Als Kontaktperson zu agieren ist genau Dein Ding. Deine Vorgehensweise ist **dienstleistungs- und ergebnisorientiert**.
- Du verfügst über ausgeprägte und proaktive **Eigenmotivation**, Du brennst mit Begeisterung für Deine Ziele und Abschlüsse und beweist **Durchhaltevermögen**.
- Wenn Du noch ausgezeichnete Deutsch- und sichere Englischkenntnisse mitbringst und ein attraktives Provisionsmodell schätzt, bist Du bei uns genau richtig.

## Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen...



## Deine Benefits

mobile\_devices\_for\_private\_use.png Party.png DrinksFood.png sabbatical\_and\_part\_time.png confidential\_flexible\_working\_hours.png restaurant\_vouchers.png transparent\_salary.png goblet.png

## Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?  
Dann melde dich gerne bei uns.



**Theresa Lemmer**

Manager Human Resources Recruiting

Kontaktieren

Apply