

**Wenn Du im Job nicht
nur zufrieden, sondern
glücklich sein willst.**



Key Account Manager - Außendienst (m/w/d)



Düsseldorf



Full-time
employee



Professional/Experienced



110.000€ -
125.000€ inkl.
erfolgsabhängigen
Gehaltsanteil



4,1

Apply

Deine Aufgaben:

- Verantwortung für den Ausbau und den kommerziellen Erfolg von Schlüsselkunden in der DACH-Region
- Erschließung komplexer Konzern-, Tochter- und Agenturstrukturen inklusive Identifikation neuer Entscheider:innen durch regelmäßige Kundentermine und ca. 15 Termine beim Kunden vor Ort pro Monat
- Aufbau und Pflege belastbarer Beziehungen zu Entscheider:innen und Buying Committees auf mehreren Ebenen (z. B. HR, Talent Acquisition, Geschäftsführung, Procurement)
- Identifikation und Realisierung von Cross- und Upselling-Potenzialen sowie strategische Positionierung unserer Lösungen beim Kunden
- Steuerung komplexer Sales-Zyklen inklusive Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss

Das bringst Du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management im B2B Sales im HR-Tech und/oder Recruiting Markt

- Nachweisbare Erfolge in Akquise, Abschluss und strategischer Account-Entwicklung
- Sicheres Auftreten und überzeugende Kommunikation auf Entscheider-Ebene
- Souveränität im Umgang mit komplexen Stakeholder- und Konzernstrukturen
- Erfahrung in persönlichen Kundenterminen sowie in der Führung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Strukturierte Arbeitsweise im Umgang mit CRM-Systemen sowie im Forecasting
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und Freude an regelmäßigen Vor-Ort-Terminen bei Kund:innen

Erfahre mehr über diesen Job

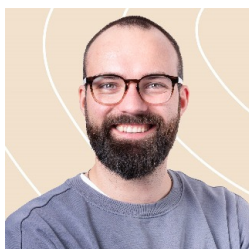
Öffnen... 

Deine Benefits

Lightbulb.png mobile_devices_for_private_use.png Party.png Proficard.png Bike.png flexible_home_office.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Aaron Noack
Talent Lead

Kontaktieren

Apply