

**Wenn Du im Job nicht nur zufrieden, sondern glücklich sein willst.**

## **(Senior) Sales Manager (m/w/d)**



Bielefeld



Full-time employee



Professional/Experienced



55.000€ -  
85.000€ inkl.  
erfolgsabhängigen  
Gehaltsanteil



4,1

Apply

### **Deine Aufgaben:**

- Verantwortung für den gesamten Verkaufsprozess für das Produktportfolio von XING
- Von der Identifikation von Umsatz-Potenzialen bis hin zur Neugewinnung unserer Kund·innen
- Aufbau einer langfristigen Kund·innenbeziehung mit dem Ziel Ausbaupotenziale durch Up – und Crossselling umzusetzen
- Gespräche auf Augenhöhe mit Personalleitungen, Einkäufer·innen, Marketingleitungen u.ä.
- Analyse-Expert·in: Tracking von eigenen KPI's und Statistiken, Pipelinemanagement sowie die vertriebliche Dokumentation in unserem CRM-System Salesforce

### **Das bringst Du mit:**

- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb am Telefon im HR Tech Umfeld
- Winning Spirit: Du verfügst über ausgeprägte und proaktive Eigenmotivation
- Akquise und Abschlusskompetenz im Sales-

Prozess sind Deine Stärke

- Du bist Lösungsverkäufer-in mit kompetenter Nutzenargumentation, Einwandbehandlung und gutem Verhandlungsgeschick
- Du hast deine ~~deine~~Aktivitätsziele, deine ~~deine~~Vertriebskennzahlen ~~und~~ deine ~~deine~~Pipeline ~~selbst~~ im Blick und strukturierst deinen Tag und deine Woche danach
- Verkäuferisches Talent, Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit
- Fließende ~~deine~~Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Erfahre mehr über diesen Job

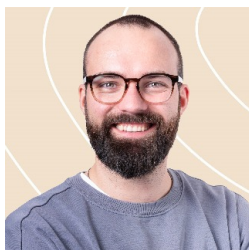
Öffnen... 

## Deine Benefits

mobile\_devices\_for\_private\_use.png Party.png DrinksFood.png Proficard.png Bike.png flexible\_home\_office.png restaurant\_vouchers.png transparent\_salary.png suitcase.png goblet.png

## Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?  
Dann melde dich gerne bei uns.



**Aaron Noack**  
Talent Lead

Kontaktieren

Apply