

We need you.



Teamlead Strategic Accounts (m/w/d)



Hamburg



Full-time
employee



Professional/Experienced



83.000€ -
130.000€ inkl.
erfolgsabhängigen
Gehaltsanteil



4,2

Apply

Deine Aufgaben:

- Du übernimmst den **Aufbau, das Training und die Führung eines Teams** von 2–4 Account Manager:innen.
- Du bist verantwortlich für den **Gewinn, Aufbau und Ausbau von strategisch relevanten Kunden** und Konzernen im DACH-Raum.
- Gemeinsam mit deinem Team entwickelst du **individuelle Accountstrategien**, um das maximale Umsatzpotenzial auszuschöpfen.
- Du übernimmst regelmäßig **externe Kundentermine** im DACH-Raum und führst **Vertragsverhandlungen**.
- Du arbeitest eng mit unseren Teams aus **Sales Enablement, Produktmanagement, Marketing und Leadership** zusammen, um Kunden ganzheitlich zu betreuen.

Das bringst Du mit:

- Du hast Erfahrung im **Gewinn, Aufbau und der Weiterentwicklung von Großkunden und Filialisten**.

- Du verfügst über einen **nachweisbaren Track Record im B2B-Vertrieb**, idealerweise im SaaS-, HR- oder Employer Branding Umfeld.
- Du bringst **erste Führungserfahrung** mit und hast Spaß daran, ein Team weiterzuentwickeln.
- Du hast Erfahrung in der **telefonischen Kaltakquise** und der Durchführung von **Kundenpräsentationen im Außendienst**.
- Du überzeugst durch **starke kommunikative Fähigkeiten, Abschlussstärke** und ein **ausgeprägtes Gespür für Kundenbedürfnisse**.
- Du bist **umsatzgetrieben**, strukturiert und zielorientiert in deinem Arbeiten.
- Du bringst sehr gute Deutschkenntnisse mit und fühlst dich auch auf Englisch sicher.

Erfahre mehr über diesen Job

Öffnen... 

Deine Benefits

Party.png DrinksFood.png flexible_home_office.png confidential_flexible_working_hours.png restaurant_vouchers.png transparent_salary.png officedogs.png workation.png suitcase.png goblet.png

Deine Ansprechperson

Du hast noch Fragen?
Dann melde dich gerne bei uns.



Theresa Lemmer

Manager Human Resources Recruiting

Kontaktieren

Apply